

Softline Enterprise Agreement

Уникальный подход для получения максимальных преимуществ при покупке российского программного обеспечения

Что такое Softline Enterprise Agreement

Комплексный продукт для перехода к управляемой, надежной и унифицированной инфраструктуре на РПО и дальнейшего совместного развития

Консалтинг

Демокафе,
Обследование, Пилот

Лицензионный центр

Лицензии, Ключи,
Дистрибутивы, Сроки
продления

SEA

Лицензирование

Финансовые условия,
Подписка, Рассрочка, Выкуп

Сервисы

Программа преимуществ,
Техническая информация

Задачи, которые решает SEA

SEA будет оптимален для компаний и государственных организаций

всех отраслей от 300 пользователей или ПК,
которые нуждаются в гибкой комплексной
программе корпоративного лицензирования
ПО и облачных служб



Обеспечивает совместимость продуктов,
и предоставляет возможность комфортной
интеграции новых продуктов \ решений
в имеющуюся ИТ-инфраструктуру организации



Помогает заказчику
сделать лучший выбор в процессе перехода
с иностранных на российские технологии, получив
ответы на основные вопросы и квалифицированную
поддержку в их решении

Ключевые преимущества для заказчика

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.

Удобный способ миграции на российское ПО

- ▶ Предоставление доступа к тестированию технологий РПО
- ▶ Обследования, Пилоты, Рекомендации по внедрению

Знакомый подход к долгосрочному сотрудничеству

- ▶ Выбор способов лицензирования
- ▶ Единые выгодные условия для всех аффилированных лиц
- ▶ Привычные правила взаимодействия – единое соглашение, фиксация цен, дозакупки и пр.

Удобное средство администрирования ПО

- ▶ Информация по контрактам
- ▶ Управление преимуществами
- ▶ Доступ к продуктам и ключам

Бесплатные Сервисы Программы Преимуществ

- ▶ Техническая поддержка на стыке технологий
- ▶ Консультации по миграции, проектированию и т.д.
- ▶ Обучение от Академии Softline

Выбор решения в SEA

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.

Продуктивность

Демонстрация
продуктов



R7-ОФИС



МойОфис

POLY//ATICA



Я 360

SBER DEVICES

COMMUNIGATE
SYSTEMS



Подбор
продуктов

Оценка
соответствия
требованиям

Тестирование
продукта.
Пилот

Переход к
процессу
организации
закупки



PosgresPro



РЕДОС



Мы всё сможем

ОС и инфраструктура

Облака

Yandex Cloud

cloud.ru

VK Cloud

softline® 30
лет в ИТ

Лицензирование продуктов

Единое соглашение о корпоративном лицензировании Softline Enterprise Agreement.



Выбор программы под задачи и цели в каждой закупке

- ▶ Единоразовая закупка
- ▶ Подписка на 1 год
- ▶ Рассрочка на 3 года
- ▶ Подписка на 3 года



Единый график платежей и дата старта соглашения

Вместо постоянного контроля сроков продления лицензий по каждому вендору



Единый рамочный договор

Одно соглашение и простые формы договоров для дозакупок вместо управления ворохом отдельных контрактов



Стандартизация и Унификация

Единый набор документов по лицензированию вместо отдельных ссылок на правила лицензирования вендоров

Лицензионный центр

Единый Личный кабинет

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.

softline <https://sea.softline.com/> О продукте Консалтинг Лицензирование Лицензионный центр Сервисы Вход

Softline Enterprise Agreement

Войти в кабинет

Получить консультацию

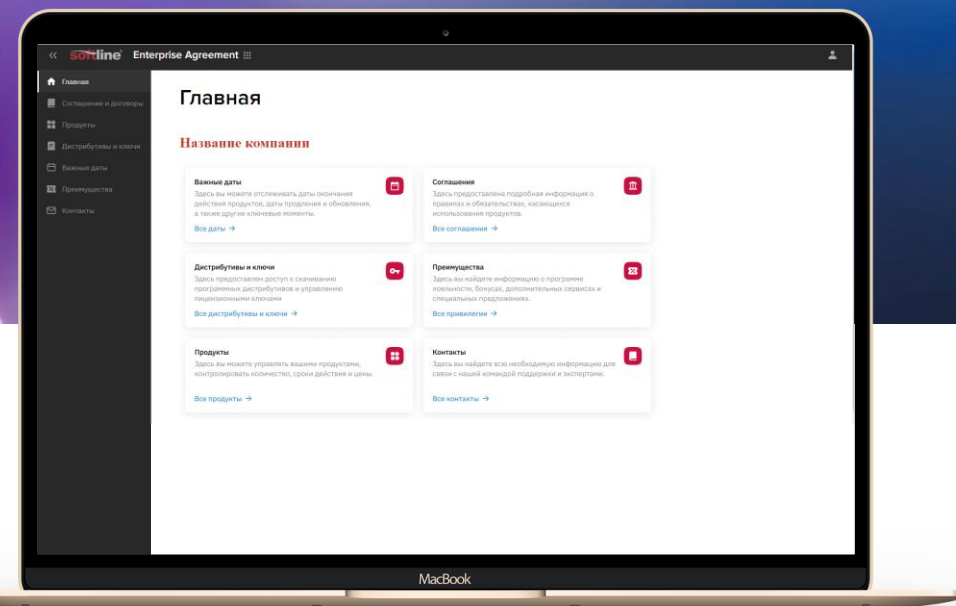
Унифицированная и надежная ИТ-инфраструктура на основе российских технологий

Комплексное решение для перехода к управляемой, надежной и унифицированной инфраструктуре на российском ПО.


Продукт оптимален для организаций от 300 пользователей (устройств), которые нуждаются в гибкой комплексной программе корпоративного лицензирования ПО и облачных служб.

Что входит в продукт


Решение состоит из 4 ключевых элементов, каждый из которых обеспечивает уникальную функцию, чтобы достичь максимальной эффективности и полной поддержки вашего бизнеса.




 **Ключи и дистрибутивы**
Все в одном месте, есть возможность upgrade и downgrade

 **Документы**
Постоянный доступ к самой актуальной документации по всем продуктам

Мы всё сможем

 **Права доступа**
Единая политика управления правами и ролями пользователей личного кабинета

 **Управление преимуществами**
Доступ к учебным курсам, дням консультаций и техподдержке в едином окне

Сервисы. Программа бесплатных преимуществ

Заказчики имеют возможность получить бесплатные сервисы, приобретая программное обеспечение по SEA

Количество и состав сервисов будет определяться исходя из объема и типа контракта

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.

Техподдержка на стыке технологий 2^{го} уровня



COMMUNIGATE
SYSTEMS



МойОфис



Консультации по продуктам

COMMUNIGATE
SYSTEMS



Обучение в Академии Softline



COMMUNIGATE
SYSTEMS



Стандартная закупка или Softline EA

Softline EA

✓ **Единое соглашение Softline EA**
с унифицированным описанием условий использования продуктов и соглашений **на сайте Софтлайн**

✓ **Лицензионный центр**
с удобным управлением лицензиями разных вендоров

✓ **Программа Преимуществ**
в рамках SEA начисляется ежегодно (3-х летние программы)

✓ **Бесплатный пакет**
часов для решения проблем на стыке нескольких технологий в рамках Программы Преимуществ

+

Стандартная закупка

✓ Программы лицензирования от вендоров

✓ Личный кабинет у каждого вендора свой

✓ Условия от вендоров по рассрочке и подписке

✓ Платная техническая поддержка разных уровней

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.

Работа с Заказчиками по ФЗ

Играем конкурс по 223 и 44 ФЗ

С чем сталкиваемся в процессе, как решаем вопросы

ФАС и честная конкуренция

- ✓ Противодействие коррупции – прозрачная схема и набор преимуществ в дополнение к предложению производителя ПО без увеличения стоимости
- ✓ Соответствие закону о закупках – отсутствие антимонопольных ограничений. **44-ФЗ – часть 7 статьи 95**
- ✓ **Нет противоречия ФЗ 223, если Положение о Закупках не запрещает**

Играем конкурс по 223 и 44 ФЗ

С чем сталкиваемся в процессе, как решаем вопросы

Техническое задание и обоснование

- ✓ **Привычный формат** работы
- ✓ **Стандартный договор и ТЗ** на необходимый набор продуктов:
 - ▶ ТЗ в котором прописаны требования к наличию у поставщика, ЛК с минимальным набором функционала, количество часов техподдержки, наличие демостенда и выделенного технического менеджера. Разъяснения — **Письмо Минфина России от 21.01.2020 № 24-04-08/2612; ФЗ-223 п.1 ч.10 ст.4, п.3 ч.1 ст.3**

Играем конкурс по 223 и 44 ФЗ

С чем сталкиваемся в процессе, как решаем вопросы

Юридические вопросы

- ✓ Договор, госконтракт по форме Заказчика + **Отдельное соглашение SEA** (текст не содержит финансовых и прочих условий передачи ПО, только условия присоединения)
- ✓ Договор, госконтракт по форме Заказчика + **Принятие соглашения присоединения к SEA**, на сайте личного кабинета
 - ▶ не требует подписания дополнительных юридических документов с Заказчиком,
 - ▶ является подтверждением, что Заказчик ознакомлен улучшенным предложением и принимает его.

ФЗ 44 часть 7 статьи 95 - возможность поставки товара с улучшенными характеристиками



При исполнении контракта (за исключением случаев, которые предусмотрены нормативными правовыми актами, принятыми в соответствии с частью **6 статьи 14** настоящего Федерального закона) по согласованию заказчика с поставщиком (подрядчиком, исполнителем) **допускается** поставка товара, выполнение работы или оказание услуги, качество, технические и функциональные характеристики (потребительские свойства) которых являются **улучшенными по сравнению с качеством и соответствующими техническими и функциональными характеристиками**, указанными в контракте. В этом случае соответствующие изменения должны быть внесены заказчиком в реестр контрактов, заключенных заказчиком.

Источник

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/f4823c3311874efd0ecd0ecdfa668c9705968edbc47c/?ysclid=lfjfezx1uh2440295747

Мы всё сможем



О КОНТРАКТНОЙ
СИСТЕМЕ В СФЕРЕ
ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ,
УСЛУГ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ
И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Федеральный закон
№ 44-ФЗ

ФЗ 223 Варианты внесения улучшенных характеристик

Закон № 223-ФЗ

не содержит норм, устанавливающих правила внесения изменений в договор при его заключении (в момент подписания договора сторонами) или при его исполнении (после подписания договора путем заключения дополнительного соглашения к нему). Согласно ч. 2 ст. 2 Закона № 223-ФЗ порядок заключения и исполнения договора **должен быть определен положением о закупке заказчика.**



Внесение в Техническое задание.

Письмо Минфина России от 21.01.2020 № 24-04-08/2612; ФЗ-223 п.1 ч.10 ст.4, п.3 ч.1 ст.3

Согласно пункту 3 части 3 статьи 3 Закона № 223-ФЗ конкурентной закупкой является закупка, описание предмета которой осуществляется с соблюдением требований части 6.1 статьи 3 Закона № 223-ФЗ.

Частью 6.1 статьи 3 Закона № 223-ФЗ установлены правила описания заказчиком предмета закупки в документации о конкурентной закупке. Согласно части 1 статьи 1 Закона № 223-ФЗ закупкой является закупка товаров, работ, услуг.

Дополнительное оглашение к госконтракту по форме Заказчика.

Подписывается в момент исполнения, если предусмотрено Положением о закупке **Постановление № 2013.**

Постановление № 2013 распространяет свое действие на закупку, но при этом не регулирует вопросы внесения изменений в заключенный договор, а также не содержит запрета на замену при исполнении договора товаров, информация о которых содержится в реестрах, на товары, информация о которых в реестрах не указана.

В связи с вышеизложенным, в соответствии с законодательством Российской Федерации изменение договора в рамках закупки допускается только при его исполнении (путем подписания дополнительного соглашения) и только в случаях, установленных положением о закупке.

softline® 30
Мы всё сможем лет в ИТ

Трансформация.
Успешная. Цифровая. Защищенная.